



名古屋大須ロータリークラブ

WEEKLY REPORT

NO.874

<本年度クラブ会長方針>

ロータリー100周年を「職業奉仕で祝おう」

承認 1985年2月12日 例会日 木曜日12:30 例会場 名古屋東急ホテル
 会長 新沼 操 URL <http://www.nagoya-osu.org> e-mail office@nagoya-osu.org
 幹事 川畑 博敬 電話 (052)251-0181 FAX (052)251-0337
 事務局 460-0008 名古屋市中区栄4丁目6番5号 丸越ビル 6F

2004~2005 年度
 R. I. 会長
 グレン E. エステス・シニア

第104回例会

於 名古屋東急ホテル
 2005年5月19日(木)

| | |
|--------|--------|
| 会員 | 67名 |
| 出席計算数 | 62名中 |
| 出席率 | 50名出席 |
| 前々回出席率 | 80・65% |
| | 90・48% |

ロータリーソング

「奉仕の理想」

指揮者 大西 一之
 ピアノ演奏者 富板 玲子

ゲスト

(株)モック 代表取締役 山田納生房さん
 (株)ワイ・パートナーズCEO 井本 佳実さん

ニコボックス

(株)モック 社長 山田納生房様
 本日は、宜しくお願い致します。
 近藤さんありがとうございます。
 創業記念日です。 近藤 宏一郎
 誕生日です。 佐々木 功
 5月14日33回目の結婚記念日を迎えることができました。 勝野 隆
 結婚記念月です。 酒井 修
 妻の誕生日 黒柳 一男
 欠席が多くて済みません。加藤 正樹
 60年前の不発弾がみつかりました。
 渡辺 観永

会長挨拶

新沼 操



みなさまこんにちは。

5月も中旬になりますと良い気候になりました。

私は、毎日万博会場北ゲートの前を通り会社に行っています。

朝早くからかなりの観光バスの列を見ますと、交通手段が悪いとは言われていますが、150万人の予想を超える入場者になる気がいたします。

皆様万博には何回行かれましたか。出来るだけ多く出かける様にして下さい。

前回は、雨水のお話で、アフリカ・ボツワナでの雨水利用のエピソードをお話いたしました。日本は、豊富な水資源国で年間1600〜1700ミリ降雨量があります。都市の人口増加に伴い水が不足すれば山村に巨大なダム建設となります。巨大ダムの建設は、上流の森林を伐採し山を削り、環境破壊し生態系を狂わせ莫大な費用を投入し建設しますが、一度大雨が降れば、ダムに土砂が入り込みダムの貯水量は土砂の入った分貯水量が少なくなります。これに対して、1軒1軒が自

前の水源とし雨水を貯めると、計算上では都市の一戸建て住宅の年間貯水量は、ダムの貯水量を下回ります。

つまり、都市の中に無数のミニダムが出来、ミニダムの数は巨大ダムに匹敵すると言われています。雨水利用の利便性だけをお話しましたが、現在の場合、体内に入る水は上水道を利用し、洗浄水、散水などは雨水、と分けて使用する方法が得策かと思われれます。さらに雨水利用の場合は、十分な管理体制が必要である事は言うまでもありません。今日は、都市型ミニダムについてお話ししました。

卓話

(株)モックが展開する

マッチングビジネス
 (株)モック
 代表取締役 山田納生房さん



それは「マッチングビジネス」です。「間に立つ人間がどいついつサービスを提供するかで、消費は大きく変わる」という考えのもと、ユーザー(需要側)とお店(供給側)の間に立つ、最適なマッチングを図るのが、モック

のビジネスです。1994年に名古屋で創業し、ウェディングの二次会のアレンジ事業からスタートし、そしてこのノウハウをもとに、飲食店と宴会ユーザーのマッチングである「幹事さんいらっしゃい」のサービスを本格的に始めました。全国には86万店舗の飲食店がある中で、的確なお店を選ぶのは非常に大変だろうと考え、お店とユーザーの双方のニーズに合わせることで出来るこのビジネスを思いつきました。このビジネスが受け入れられた要因は、①お店の詳細なアーターを把握し、幹事さんのニーズに沿ったお店を紹介できること、②幹事さんへの紹介料が無料であること、③お店の広告掲載料が無料であり、実際に送客した際に成功報酬として手数料をお店から頂戴するビジネスモデルであること、だと思えます。今ここで東証マザーズに上場するまでに成長しましたが、これまでずっと順調に来た訳ではありません。転機になったのは、東京進出です。さらなる事業の発展を考え、一大決心をして拠点を東京に移しました。これが大失敗。この当時は、数千人規模で行う企業の大規模な受注していましたが、大手企業の倒産が相次ぐ社会情勢も重なり、宴会自粛の波が押し寄せてきました。いくところまでいって、もう一度原点であるマッチングの二次会に戻り、地道に立て直しました。その後、企業の部署単位で行う中小規模の宴会をターゲットに

しました。これが、東京での本格的な
事業拡大の足がかりとなったのです。
モックはこれからも、ユーザーとお店
・企業の間にたち、お互いにとってメ
リットのある情報を提供し続けなが
ら、常に新しいビジネスモデルを創
造しチャレンジし続けます。

幹事報告

・次年度役員理事会の報告

・役員理事会の報告

・新旧合同役員・理事会の「案内

日時 2005年6月2日(木)

13:35～15:00

場所 名古屋東急ホテル

3F「翠の間」

・半田RC・半田南RC新例会場の

「案内」(平成17年7月より)

〒475-0874 半田市銀座本町一丁目

半田商工会議所

TEL 0569・21・0311

FAX 0569・23・4181

次回例会の「案内

第1016回例会 6月2日(木)

新入会員卓話

「歯のはなし」

大原 敏正さん

プリンテン委員会

小澤 幸男・太田 裕・中根 了晟

鈴木 三郎・杉浦 令淑・大原 敏正



元受入青少年交換学生 グレゴリー ギブソン君 来日歓迎パーティー

平成17年5月12日(木) 栄 ラ・ポルト・マルセイユ



妹のクリアさんとホストファミリーと再会
(左より住田さん 吉田さん クリアさん グレグ君)



元受入青少年交換学生 レVENT アーパチー君のご両親

来日歓迎パーティー

平成17年5月22日(日) 名古屋東急ホテル1F「モンマルトル」



かつてのホストファミリーの方々と
(吉田さん 住田さん 鬼頭さん 高木さん 鳥澤さん 当時の委員長木村さん)

